

# Key Account Manager (all genders)



Sich etwas Neues trauen, über sich hinauswachsen und dabei die Grenzen des Machbaren neu definieren. Das ist es, was unsere Mitarbeiter täglich leben dürfen und sollen. Denn hinter jedem erfolgreichen Unternehmen stehen eine ganze Menge beeindruckender Menschen.

## Heute wagen. Morgen begeistern.

Werden Sie jetzt Teil unseres Teams als „Key Account Manager (all genders)“ an unserem Hauptstandort in Fellbach

### Ihre Aufgaben:

- Fachliche und verkäuferische Betreuung bestehender Kunden Accounts
- Nationale und internationale Neukundengewinnung, Bearbeitung von Kundenanfragen, Erstellung von Kalkulationen und Angeboten
- Durchführung von Konzept- und Angebotspräsentationen sowie Preisverhandlungen
- Zusammenarbeit mit der Entwicklungsabteilung bei der Erarbeitung von technischen Lösungsansätzen und bei der Durchführung der Projekte
- Nutzung und Pflege der relevanten B2B-Plattformen der Kunden
- Budget- und Ergebniskontrolle für den Geschäftsbereich
- Datenpflege im ERP-System sowie die Erstellung von Auswertungen

### Das bringen Sie mit:

- Studium oder Techniker-Abschluss im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft, Maschinenbau, Verfahrenstechnik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb technischer, erklärungsbedürftiger Produkte im Bereich Automotive von Vorteil
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie interkulturelle Kompetenz
- Sicherer Umgang mit Kundenportalen der Automobilindustrie, ERP-Systemen und MS-Office-Anwendungen
- Ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsstärke sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative, Dienstleistungsmotivität gepaart mit Freundlichkeit sowie Durchsetzungsvermögen und sicherem Auftreten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Darauf können Sie sich freuen:

- Gestaltungsspielraum in einem zukunftsorientierten Geschäftsfeld, in dem Sie Verantwortung übernehmen und Ihre Kompetenzen einbringen können
- Persönliche und menschliche Atmosphäre in einem wirtschaftlich gesunden Familienunternehmen
- Internationale Kontakte im globalen Unternehmensnetzwerk
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitregelung und mobiles Arbeiten
- Benefits wie Jobrad, Firmenticket, kostenlose Mitarbeiterparkplätze und Essenzuschuss in der eigenen Betriebskantine u.v.m.

Alles ist relativ. Das wusste nicht nur Einstein.

Sie wollen uns kennenlernen und überzeugen, auch wenn Sie nicht alle Anforderungen erfüllen? Auf jeden Fall! Wir sind gespannt.

Kontakt Daten: Angela Villani -HR- 0711 57547-355 / [a.villani@egelhof.com](mailto:a.villani@egelhof.com).